

Die Serumwerk Bernburg AG ist ein mittelständisches pharmazeutisches Unternehmen mit einer über 70-jährigen Tradition in der Entwicklung und Produktion von Arzneimitteln, Medizinprodukten sowie Wirkstoffen. Unser Kerngeschäft basiert auf der Produktion am Standort Deutschland, dadurch sichern wir hohe Qualitätsstandards und regionale Arbeitsplätze.

Den Produkten für Mensch und Tier „Made in Germany“ vertrauen seit Jahrzehnten weltweit unsere Vertriebspartner in mehr als 90 Ländern.

Für unsere ambitionierten Wachstumsziele suchen wir zur Verstärkung unseres Teams Sie als

Sales Manager (m/w/d) für den Bereich Medizinprodukte und Arzneimittel

Ihre Aufgaben:

- Sie haben die Verantwortung für die Vertriebs-, Budget- und Investitionsplanung Ihres Bereiches
- Sie arbeiten eng mit dem Business Unit Manager sowie den anderen Bereichsleitungen zusammen
- Sie tragen die Verantwortung für das Erreichen der Jahresziele und die Einhaltung der definierten KPIs
- Sie stellen die Einhaltung aller gesetzlichen und normativen Vorgaben sicher
- Sie entwickeln und verfolgen eine Strategie zur Geschäftsausweitung und Steigerung der Rentabilität
- Sie identifizieren aktuelle und zukünftige Branchen-/Marktbedürfnisse und -trends und richten Ihren Bereich an diesen Entwicklungen aus
- Sie pflegen die Beziehungen zu wichtigen Kunden im In- und Ausland, Meinungsbildnern (KOLs), Patientenorganisationen und anderen Stakeholdern
- Sie nehmen regelmäßig an unternehmensübergreifenden Messen und Kongressen teil und reisen gern

Ihr Profil:

- Sie besitzen eine kaufmännische oder medizinische Ausbildung
- Sie haben mehrjährige Erfahrung in einer vergleichbaren Position im B2B-Vertrieb, idealerweise im Bereich Zellseparation und/oder Ophthalmologie
- Sie denken strategisch und verfügen über ausgezeichnete Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten sowie Führungsqualitäten
- Sie zeichnen sich durch ausgeprägtes analytisches Denkvermögen sowie hohe Einsatzbereitschaft, Flexibilität und Belastbarkeit aus
- Sie haben fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten:

- Interessante und abwechslungsreiche Herausforderungen in einem international agierenden Unternehmen
- Eine attraktive Vergütung, Weiterbildungsmöglichkeiten sowie die Begleitung durch ein erfahrenes Team
- Möglichkeiten des Bikeleasing
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung unter:

bewerbung@serumwerk.de

